VEHICULOS PESADOS

Información técnica a tu alcance

Reparación y Servicios del Automotor • Año 18 • Nº 145 • EDICION NACIONAL -

Mercedes-Benz Atego 2430

SERVICIO DE VOLVO: BALANCE 2021 Y DESAFÍOS 2022 Pág. 88

LÍNEA STRONG VIAL Pág. 91

CONDUCTORES DE CAMIONES EN EL MOMENTO DEL CORONAVIRUS, POR QUÉ DESINFECTAR LA CABINA DEL CAMIÓN Pág. 95

JUEGOS de SUPLEMENTOS DE CAMISAS

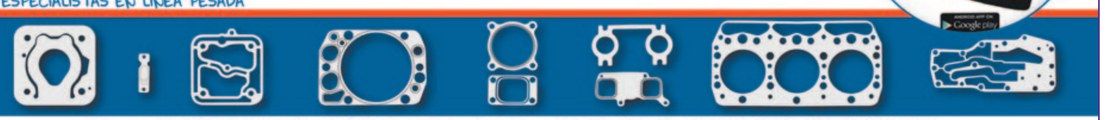
Aplicaciones:

MWM
SCANIA
Mercedes-Benz
Cummins
FIAT IVECO
VOLVO
DEUTZ

ESPESORES
desde 0,10 mm.
a 0,70 mm.

UNA ORIGINAL ALTERNATIVA...
Juntaspampa.com.ar

JUNTAS Pampa
ESPECIALISTAS EN LINEA PESADA
DESCARGA LA APP GRATIS!! Nuestro catálogo Y novedades en tu celular!



Matanza 3341/45 Ciudad Autonoma de Buenos Aires - Argentina Tel./Fax: (54-11) 4918-4907/8075 - (54-11) 4919-5897
Pampa@juntaspampa.com.ar - www.juntaspampa.com.ar - +54 91161343647

RAPA repuestos

Líder en repuestos para camiones y pick-ups

Ford & Volkswagen

STOCK PERMANENTE CON MÁS DE 22.000 ARTÍCULOS. LÍNEAS COMPLETAS

Stock completo para motores Cummins

Distribuidor oficial MWM INTERNATIONAL A NAVISTAR COMPANY

Casa central: Av. La Plata 683, CABA | (011) 4924-8770 | www.rapa.com.ar | ventas@rapa.com.ar | + 54 9 11 78311224 (Solo mensajes)

Para que tu Garage esté en todos los Celulares...
PARAMIAUTO.COM

Servicio de VOLVO: balance 2021 y desafíos 2022

Esta nota es presentada por

La compañía de camiones sueca dio respuesta a la creciente demanda de sus clientes de poner en valor sus unidades usadas. También proyecta incrementar sus contratos de mantenimiento y la venta de repuestos, junto con la incorporación de Volvo Connect.

La Argentina cerró 2021 con una demanda de transportes en alza, resultado de una reactivación comercial originada, entre otras cosas, en la eliminación de las medidas de aislamiento y otras restricciones por el coronavirus, tras el avance del proceso de vacunación.

La industria de camiones, sin embargo, enfrenta una situación particular donde la cantidad de disponible de unidades a la venta no alcanza para abastecer la demanda actual. En este contexto, la venta de repuestos en particular, y de servicios de postventa en general, fueron la estrella del 2021, "como consecuencia de que muchos clientes necesitaron poner en valor sus unidades usadas, considerando la fuerte demanda de unidades 0 km.", explica Gabriel Angulo, gerente de Servicios de Volvo Trucks Argentina.

Volvo Trucks aumentó en 2021 la venta de repuestos un 40% respecto de 2020, "con gran demanda de piezas de alta y media rotación como, por ejemplo, baterías, filtros y otras particularmente conectadas a la puesta en valor de los vehículos usados", sumó Angulo.

"En materia de buses, aunque el 2021 fue todavía un año de transición por el efecto residual de la pandemia, ya empezamos a ver, desde la segunda mitad de noviembre y en diciembre, una importante reactivación de la demanda de puesta en valor también de esas unidades que estuvieron a su tiempo paradas, mientras que, en lo que va de enero, el nivel de los pedidos es prácticamente equiparable a la situación de normalidad de la pre pandemia, en buses de larga distancia sobre todo", agregó.

De acuerdo a Volvo, el aumento en la comercialización de sus contratos de mantenimiento preventivo es también un reflejo de la necesidad que tienen las empresas de transporte de poner en valor unidades usadas, evidenciando un importante crecimiento de la cantidad de kilómetros recorridos (más de un 30% en promedio), incluso comparando con la situación pre pandemia, esto en una muestra de 600 unidades de los principales rubros del transporte.

El año pasado, la filial argentina del gigante de Gotemburgo finalizó con la venta de unos 700 contratos de mantenimiento nuevos, un 70% de los cuales fueron del tipo "Oro", que es la cobertura full de Volvo, y el 30% fueron de la modalidad "Azul", de mantenimiento preventivo básico, lo que incluye revisiones, lubricantes y cambio de filtros.

Los contratos de mantenimiento preventivo fueron bautizados por Volvo como "la obra social del camión", en tanto constituyen una cobertura que le da previsibilidad al transportista para absorber las contingencias mediante las acciones correctivas pero también para que tenga sistematizado en un plan organizado el mantenimiento básico y el control regular del vehículo.

Son servicios clave que logran prolongar la vida útil del camión y aseguran tanto la productividad del vehículo como el correcto control de costos. Permiten, además, reducir su inactividad y optimizar los resultados finales.

Los talleres "in situ" son otro engranaje clave dentro de los servicios de posventa de Volvo. En 2021 considerando concesionarios, talleres autorizados y talleres in situ, elevaron a 22 los puntos de servicio en todo el país y son un complemento esencial en los contratos de mantenimiento preventivo. Básicamente se trata de montar, dentro de la sede misma de la empresa de transporte - con flotas mayores a las 30 unidades - un "mini concesionario", perfectamente equipado, con oficina técnica, almacén de repuestos, fosas o elevadores y las herramientas necesarias para realizar todas las operaciones de servicio al igual que en un concesionario oficial.

2022, otro año de desafíos

El 2022 se presenta como un año desafiante para Volvo, entre cuyos objetivos se encuentra el de intensificar el trabajo de la marca con sus contratos de mantenimiento preventivo, en particular los de la línea Azul, que el año pasado sumó una nueva variante, el "Azul clásico", un servicio diseñado para clientes con unidades de una antigüedad de "media vida", es decir a partir de 5 años.

El nuevo plan mantiene la definición de la frecuencia de servicio en función del "Programa de Servicio Volvo" pero reduce los repuestos y horas de servicio al mínimo necesario para lograr así un costo kilométrico reducido y atractivo. Es hasta un 26% más económico que el contrato Azul estándar. Además, permite la customización del servicio, lo que significa que el cliente podrá optar por incorporar repuestos que no forman parte del paquete base en función de su necesidad.

Continúa en la pág. 90

"Queremos que el cliente que tiene un camión más antiguo pueda hacer el cambio de aceite y filtros en el concesionario, con una propuesta que le resulte realmente tentadora desde el punto de vista del costo, y así colaborar para que los transportistas con menos recursos pierdan el temor que se asocia al prejuicio de que en el concesionario todo es más caro", anticipó Angulo.
En materia de repuestos, Volvo volverá a apostar fuerte con sus kits "Overhaul", es decir reparaciones de magnitud, con financiación de hasta seis cheques y precio cerrado, es decir, mano de obra y repuestos todo en un mismo paquete.
La compañía seguirá trabajando, a su vez, en su tradicional campaña dirigida a vehículos mas antiguos, de más de 10 años, con hasta 30% de descuento en repuestos.
En lo que hace a los talleres in situ, la compañía evalúa la apertura de dos nuevas instalaciones este año, y también espera concretar la ampliación de dos talleres en cuanto a sus instalaciones, sumando más técnicos y capacidad operativa.

Otra de las apuestas de Volvo para 2022 se enmarca en un plan que busca empoderar a los clientes en base a la información sin precedentes que provee el sistema "Volvo Connect" de los nuevos camiones Volvo FH, FM, FMX y FMX MAX.

"Volvo Connect" es una herramienta de última generación que capta la información de las unidades de control electrónico del vehículo sobre, entre otros, la variación del nivel de combustible, la velocidad máxima y media, la rotación de la marcha y la autonomía económica, y el tiempo de uso del piloto automático. "En una tarea conjunta y coordinada entre las áreas de servicio, ingeniería y capacitación de conductores, realizaremos visitas a los transportistas para hacerles esta devolución y que puedan justipreciar y usar toda esta información que sale de la experiencia de cada viaje con ejemplos concretos y datos operativos sobre cómo pueden mejorar el costo operativo y la seguridad de sus unidades", amplía Angulo.

"Queremos realizar un trabajo muy minucioso con cada uno de nuestros concesionarios en relevar las oportunidades de mejoras que tenemos, poniendo especialmente el foco en la parte cualitativa de lo que hacemos, no solamente en lo que atañe al servicio, sino también en relación a lo que es el producto y comercialización del producto", para ello estamos trabajando con una nueva herramienta, mucho mas potente que la anterior para medir las oportunidades de mejora y también aquello que debemos sostener como valor percibido de nuestros clientes, completó Angulo

Línea STRONG VIAL

ETMA CRUCETAS - TRICETAS

En **ETMA S.A.** atendemos las necesidades de nuestros mercados y clientes más exigentes.
En esta oportunidad les acercamos nuestros desarrollos para la **Línea Strong Vial**, en los que hemos volcado nuestros más de 50 años de experiencia en la fabricación de crucetas, logrando una gama de productos de la más altas calidad y prestaciones.

Entre las cualidades y componentes de esta línea se destacan:

Cruces con una **profundidad de capa cementada mayor**, para soportar las elevadas cargas estáticas y dinámicas a las que se las somete, sin perder la tenacidad en su núcleo.
Los **fondos plásticos**, de vital importancia para eliminar las fricciones metálicas que elevan la temperatura de trabajo y acortan la vida útil del componente.

Los **retenes internos** son cruciales en este tipo de aplicaciones tan expuestas a impactos mecánicos ya que éstos quedan protegidos por el propio cuerpo metálico de la cubeta. También garantiza la protección de las partes internas de la cruceta contra el ingreso de polvo, líquidos y barros.
Bulones de alta resistencia, para asegurar la fijación de las crucetas, independientemente de los esfuerzos o condiciones ambientales a las cuales sean sometidas las máquinas.

Un **tratamiento superficial anticorrosivo** para dar el mayor nivel de protección contra los agentes climáticos externos aún en condiciones extremas.

Todas estas mejoras, sumadas a la conocida calidad de los productos **ETMA** están orientadas a garantizar una operación segura y confiable de máquinas que aportan un gran valor agregado y requieren de estos altos estándares de calidad.

Esta nota es presentada por:

TUNAP

Conductores de camiones en el momento del coronavirus, por qué desinfectar la cabina del camión

Para hacer frente a la emergencia del coronavirus, el gobierno ha adoptado medidas excepcionales, desde el cierre de actividades comerciales no primarias hasta la prohibición de mudarse, excepto por necesidades de trabajo, salud o necesidad. Durante este período difícil hay quienes son llamados de todos modos para llevar a cabo sus tareas y entre ellos también la logística y los transportistas juegan un papel esencial. Es gracias a ellos que los medicamentos,

Continúa en la pág. 94

En CMD sabemos que la calidad marca una diferencia y que el tiempo es un valor que no puede desperdiciarse.
Por eso, contamos con un stock permanente de repuestos donde encontrará lo que está buscando y con personal altamente calificado que garantiza la más alta calidad en nuestros productos.

Nuestros 30 años de trabajo serio, calidez en nuestra atención y respuesta inmediata a sus exigencias, nos han llevado no solo a abastecer a casas de repuestos, talleres de reparaciones, concesionarias, distribuidores, empresas de transporte, revendedores y particulares de nuestro país, sino también de países de América del sur, América central y Europa.

Visite nuestro salón de ventas de 300 mts2 donde un representante lo asesorará personalmente.
También lo invitamos a conocer nuestra planta productiva en San Justo, Pcia. De Buenos Aires, o bien, puede recorrer nuestro catálogo virtual donde encontrará toda la variedad de nuestros productos.

REPUESTOS DE INYECCIÓN DIESEL
Distribuimos en todo el país la más amplia variedad de repuestos de inyección diésel nacionales e importados.

Somos los UNICOS fabricantes en Argentina de juegos de juntas y partes de bombas inyectoras.

Bajo la marca DMB somos representantes exclusivos para Latinoamérica de bujías de pre-post calentamiento, cabezales, toberas, elementos y válvulas, inyectores y despiece para bombas tipo BOSCH, DELPHI, STANADYNE, N. DENSO, ZEXEL, SIEMENS-VDO, HINO, y más.

Somos también representantes exclusivos en todo el mundo de equipos y herramientas para sistemas Common Rail y electrónicos ZEMTEC. Representantes exclusivos en Argentina de Aditivos para motores "Diesel Power", de origen Norteamericano. Fabricamos tuberías para bancos de prueba con y sin funda y herramientas especiales para su laboratorio.

equipos y alimentos se entregan regularmente. Si entra en la última categoría, descubra por qué debe desinfectar la cabina del camión.

Desinfecte la cabina del camión para que su lugar de trabajo sea un lugar limpio

Numerosos estudios han demostrado que el automóvil es una guarida de bacterias, lo mismo puede decirse de los camiones. Por ejemplo, más gérmenes y bacterias pueden acechar en el volante que una mesa de baño. También se pueden encontrar altas concentraciones de microbios en las llaves, las manijas, los controles de las puertas, los cinturones de seguridad y el control de volumen de la radio. Además, el sistema de aire acondicionado no debe subestimarse, donde la humedad y los espacios reducidos en sus conductos ofrecen un terreno fértil para fugas y moho.

Puntos críticos del asiento del conductor.

Coronavirus, por qué limpiar y desinfectar las superficies de la cabina

Por lo tanto, las superficies que se tocan con mayor frecuencia son potencialmente peligrosas porque, además de los gérmenes y las bacterias, pueden albergar un virus y esto podría ingresar a nuestro cuerpo cuando, después de tocarlos, tocamos nuestros ojos, nariz o boca con la misma mano. La pregunta de cuánto tiempo puede resistir el coronavirus en una superficie aún no tiene una respuesta definitiva, algunos estudios hablan de horas, otros de días. Aunque la transmisión principal se realiza de una persona a otra, la limpieza e higiene de las superficies puede ser una herramienta de prevención efectiva.

La desinfección del compartimento de pasajeros del camión reduce el riesgo de contagio para el conductor, para los bienes que transporta y para aquellos que entran en contacto con el vehículo por otras razones, como puede ser un mecánico durante una reparación.

Eliminar el polvo con un simple pase no es suficiente. Para combatir las bacterias y los gérmenes se necesita combinar la acción química y la acción mecánica. Solo con el uso de sustancias a base de alcohol (alcohol etílico y alcohol isopropílico) se disolverá la capa grasa del virus, evitando así el contagio.

No descuide la limpieza del sistema climático del camión.

El sistema climático del camión es otro punto crítico porque los espacios reducidos y la humedad favorecen la proliferación de bacterias y moho. El filtro de la cabina nos protege del aire impuro del exterior (gases de escape, polvo, suciedad, etc.), pero no es suficiente para garantizar la limpieza de todo el sistema de aire acondicionado. Por esta razón, el consejo de TUNAP es desinfectar el sistema climático del camión al menos una vez al año. El tratamiento consiste en una limpieza a fondo de los conductos del aire acondicionado, la caja del filtro y el evaporador con tecnología Airco Well®. En comparación con otras soluciones de bricolaje en el mercado, el tratamiento es efectivo y certificado.

Transporte seguro de alimentos según el protocolo HACCP

En la distribución de alimentos, el aspecto de la higiene es aún más fundamental para preservar la salud y la calidad de los productos. Por esta razón, encontramos productos que cumplen con el estándar HACCP en la línea TUNwash, capaces de eliminar cualquier rastro de suciedad y cualquier organismo bacteriano en el medio ambiente, por ejemplo, en el transporte en cámaras frigoríficas. Eficacia, respeto por los materiales y las soluciones que no son perjudiciales para las personas, estos son los 3 puntos clave de los detergentes profesionales TUNAP adecuados para el protocolo HACCP.

Atego 2430, estrella del stand de Mercedes-Benz en Expoagro

Autor: Vehículos Pesados
Fuente: Mercedes-Benz

Esta nota es presentada por VEHICULOS PESADOS

Mercedes-Benz Camiones y Buses se hizo presente nuevamente en Expoagro, donde presentó el Atego 2430 6x2, acompañado por gran parte de la familia de los camiones de la marca y espacios exclusivos de SelecTrucks y Postventa.

El nuevo camión de Mercedes-Benz, Atego 2430 6x2, cuenta con diferenciales en su versatilidad, productividad y reducción en los costos operativos. Esta nueva versión tiene caja de velocidades Mercedes PowerShift G211-12, la misma que fue introducida a principios de 2021 en el Atego 1729. Se combina, al igual que en las restantes versiones automatizadas, con un eje de una sola velocidad, eliminando de esta forma las reducciones de alta/baja y simplificando aún más la operación del camión.

La compañía, también, expuso gran parte de su familia de productos como el Accelo 1016, el Atego 1729, los Axor 2544 y el 3344 y los Actros 2045, 2548 y 2651.

"Estamos orgullosos de haber sido parte de Expoagro, donde con nuestros camiones, mostramos toda la fuerza y potencia que tenemos para ofrecer a quienes hacen frente a los desafíos del negocio agropecuario", destacó Raúl Barcesat, Presidente de Mercedes-Benz Camiones y Buses.

Además, en la muestra, participó Mercedes-Benz Financiera, que presentó un plan de financiación exclusivo llamado AgroFlex. Este plan consiste en otorgar distintas flexibilidades para que el cliente pueda elegir en qué momento abonar la primera cuota de su plan de financiación, adaptándose así a la liquidación de su cosecha. También ofrece la posibilidad de acceder a un crédito a 12 meses, con pagos de capital cada tres meses (e intereses mensuales).

Otra de las novedades que sucedieron en ExpoAgro es que la compañía ofreció una charla abierta sobre "El futuro de la movilidad y el transporte en nuestro país".

Un Iveco Bus Crossway es el primer autobús de alta biocontención del mundo

Fuente: Prensa Expoagro

Esta nota es presentada por VEHICULOS PESADOS

El IVECO BUS Crossway fue elegido por la Cruz Roja Italiana para misiones de transporte de urgencia. El modelo es capaz de trasladar hasta 41 pacientes más seis miembros de la tripulación, con total seguridad, dentro de áreas restringidas como aeropuertos, hospitales e instalaciones de atención médica.

El IVECO BUS Crossway fue elegido por la Cruz Roja Italiana para misiones de transporte de urgencia en la región de Calabria, en Italia. El vehículo de 12 metros de largo cuenta con el motor Cursor 9 de FPT Industrial y una configuración única con una cámara de presión negativa que rodea el compartimiento de pasajeros, donde una diferencia de presión en el exterior evita que el aire escape a menos que se filtre. La tripulación puede controlar la presión de la cámara, la saturación de dióxido de carbono, la temperatura y el estado de los filtros mediante una interfaz digital integrada.

El modelo está equipado con un elevador electrohidráulico para sillas de ruedas y cuenta con altos estándares de confort: aire acondicionado, iluminación nocturna, transmisión de audio, vidrios polarizados y baños dentro de la cámara de biocontención. La tapicería y el interior están forrados con materiales fácilmente lavables para garantizar una higiene eficaz.

“Estamos muy orgullosos de que la Cruz Roja Italiana haya elegido uno de los autobuses IVECO BUS para crear este vehículo especial, el primero en el mundo”, comentó Domenico Nucera, presidente de la Unidad de Negocios de Autobuses de Iveco Group. “A medida que la pandemia de COVID-19 continúa extendiéndose a través de nuevas variantes, confiamos en que este vehículo de alta biocontención hará una contribución importante para reducir el riesgo de contaminación al garantizar el transporte seguro de pacientes”.

Todos los interesados en conocer más sobre IVECO, puede visitar su micrositio en Expoagro Digital YPF Agro. Allí, pueden comunicarse con un representante comercial mediante correo electrónico y/o WhatsApp para aclarar dudas, asesorarte con expertos y cotizarte tu pedido. La empresa también estará presente como expositor en Expoagro 2022 Edición YPF AGRO del 8 al 11 de marzo en San Nicolás en el lote 1410.

Automotores Haedo S.A.
Concesionario Oficial Mercedes-Benz
Servicio de PostVenta - Atencion a Empresas
servicio@authaedo.com.ar
Repuestos Originales - Envios al Interior
repuestos@authaedo.com.ar
Av. Pte. Hip. Yrigoyen 299 - B1708DLC - Morón - Bs. As.
Tel/Fax: +54 11 4489-1083 al 88
Mercedes-Benz

NGK
SPARK PLUGS
Especialista en encendido
BOBINAS DE ENCENDIDO NGK
Revise su vehículo con regularidad.
BOBINA U2003
Aplicaciones con la calidad NGK
Bujía+Cable+Bobina
100% ENCENDIDO NGK
Conoce toda nuestra línea en:
www.ngkntk.com.ar
SCAN ME
Descarga la APP NGK
consultas@ngkntk.com.ar
0800 222 2821
@ngkArgentina
@ngksudamerica