VEHICULOS PESADOS

Ford F-Max - Tractor Truck

Para que encuentren tu Negocio con el GPS...
PARAMIAUTO.COM
ESPACIO DE PUBLICIDAD

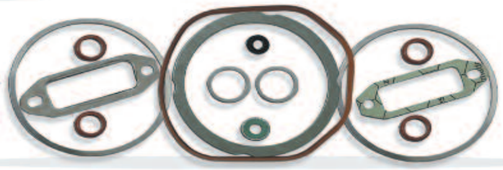
LÍNEA AGRÍCOLA

VER MÁS MODELOS EN JUNTASPAMPA.COM.AR

Código: 2324

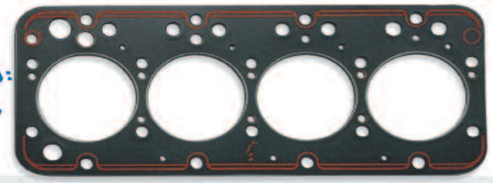
FIAT TRACTOR 700E – 800

Código: 180795



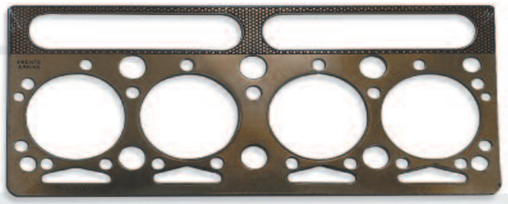
DEUTZ 913

Código: 2623



FIAT AGRI 640

Código: 9020



MASSEY FERGUSON 165–265

UNA ORIGINAL ALTERNATIVA...

JUNTAS Pampa

ESPECIALISTAS EN LINEA PESADA

DESCARGA LA APP GRATIS!! Nuestro catalogo Y novedades en tu celular!

Matanza 3341/45 Ciudad Autonoma de Buenos Aires - Argentina Tel./Fax: (54-11) 4918-4907/8075 - (54-11) 4919-5897
Pampa@juntaspampa.com.ar - www.juntaspampa.com.ar - +54 91161343647

RAPA repuestos

Líder en repuestos para camiones y pick-ups

Ford & Volkswagen

STOCK PERMANENTE CON MÁS DE 22.000 ARTÍCULOS. LÍNEAS COMPLETAS

Stock completo para motores Cummins

Distribuidor oficial MWM INTERNATIONAL A NAVISTAR COMPANY

Casa central: Av. La Plata 683, CABA | (011) 4924-8770 | www.rapa.com.ar | ventas@rapa.com.ar | +54 11 3 1836132 (Solo mensajes)

Para que encuentren tu Negocio con el GPS...
PARAMIAUTO.COM
ESPACIO DE PUBLICIDAD

TotalEnergies también ofrece descanso

Esta nota es presentada por

La línea de aceites Rubia, comprendida por una gama completa de lubricantes para vehículos pesados (transporte de cargas, pasajeros, maquinaria vial y agrícola), se renueva. El producto Rubia 6400 15W-40 ahora cambia su denominación a Rubia Fleet HD 500 15W-40 y TotalEnergies, empresa líder en el desarrollo de lubricantes de alta tecnología, lanza la "Promo Hamaca con Rubia" para dar a conocer este cambio.
A través de esta promoción, sus clientes, además de estar tranquilos con el cuidado de su motor, ahora podrán descansar con una hamaca paraguaya y con la compra de un tambor y un balde de lubricantes Rubia 7400 15W-40 + un balde de Rubia Fleet 500 15W-40, el usuario se llevará una hamaca de regalo. La promoción tendrá vigencia hasta el 30 de Septiembre o hasta agotar stock de dos mil Hamacas. Para más información, consultar bases y condiciones en:
www.TotalEnergies.com.ar

Aceites Rubia para vehículos pesados

El aceite es un insumo de alta tecnología, un fluido de vital importancia al que se le exigen niveles de performance cada vez más elevados. La elección del aceite adecuado es crucial para asegurar el correcto funcionamiento del motor y maximizar su vida útil. Es indispensable consultar el manual del fabricante para conocer las especificaciones adecuadas para cada modelo y respaldar la correcta elección del lubricante a emplear, ya que, para garantizar una óptima performance, el aceite de motor debe satisfacer los requerimientos específicos de cada vehículo.
TotalEnergies continúa con su compromiso de lograr energía cada vez más limpia, confiable y accesible para la mayor cantidad de personas. La Compañía busca garantizar una mejora del rendimiento, una protección superior y una conducción más suave para el usuario.
Los productos Rubia han sido testeados y aprobados por más de 200 fabricantes de vehículos pesados. De esta forma, los lubricantes Rubia, aportan la más alta tecnología para lograr el mejor nivel de performance, desarrollando sus productos bajo la última tecnología acorde a los requerimientos y especificaciones de los fabricantes y usuarios para:

- Asegurar la protección de los equipos contra el desgaste mecánico; maximizando su vida útil.

- Extender el intervalo de cambio de aceite, gracias a su aditivación antioxidante que mantiene su elevada performance, incluso a temperaturas extremas.

- Ahorro de costos operativos (combustible, repuestos, reparaciones) y una correcta prestación de equipos de alta productividad, gracias a sus agentes detergentes dispersantes que previenen la formación de depósitos dañinos sobre los componentes del motor, disminuyendo también las emisiones de CO_2.

Rubia 7400 15W-40 es un lubricante de muy alta performance para motores diesel de servicio pesado. Apto para las severas exigencias técnicas de los nuevos motores Diesel que operan bajo severas condiciones de servicio: transporte, obra pública, etc. Gracias a su tecnología ProEfficient, incrementa la eficiencia y rentabilidad de cada vehículo al proveer una excepcional protección del motor.
A partir de ahora, Rubia 6400 15W-40 cambia su denominación por Rubia Fleet HD 500 15W-40, el cual podrá recomendarse para todas aquellas aplicaciones para las cuales se utilizaba dicho producto. Este lubricante para motores pesados cuenta con Tecnología Clean Shield, que asegura la protección de los componentes críticos del motor:
Restringe el ingreso de contaminantes e impurezas como polvo, hollín, agua o compuestos ácidos producto de la combustión, además de una excepcional resistencia a la oxidación tanto en vehículos On-Road como Off-Road.
Asegura una estabilidad térmica que permite una buena lubricación de las partes calientes del motor, sobre todo durante trabajos pesados y continuos.
TotalEnergies está en constante movimiento a la par de los diferentes avances del mercado y las necesidades de cada uno. Es por eso que incluye en la línea Rubia la última tecnología y, al utilizarla, el motor está protegido, tendrá un rendimiento excepcional y, por lo tanto, garantizará viajes más seguros en cualquier condición climática.
Descubrí la gama completa de lubricantes Rubia en:https://catalogo.total-argentina.com.ar/es/

Con la compra de un balde Rubia Fleet 500 15W-40 + un balde y un tambor Rubia 7400 15W-40, te llevás una hamaca de regalo.

Relajarte nunca fue tan fácil.

TotalEnergies

TotalEnergiesAr TotalEnergies.com.ar

Promoción válida para el territorio de la República Argentina, dentro del plazo de vigencia desde el 01 de Agosto y 30 de Septiembre 2021 o hasta agotar stock de 2000 (dos mil) hamacas con logo RUBIA. Sujeto a disponibilidad y stock al momento de la compra. Consultar bases y condiciones en: www.TotalEnergies.com.ar

Suspensys presentó soluciones de suspensión para semirremolques

Esta nota es presentada por

VEHICULOS PESADOS

Autor: Vehículos Pesados
Fuente: Suspensys

Suspensys, especialista en desarrollo de tecnología y fabricación de sistemas y componentes de suspensiones y ejes para vehículos pesados (semirremolques, camiones, buses y líneas agrícolas), participó en la Expo Proveedores del Transporte en Monterrey.

Como parte de un conglomerado brasileño de empresas líderes en sus segmentos de negocio, las Empresas Randon, Suspensys estuvieron presente en México, reforzando su estrategia comercial a largo plazo, con producción y servicio local.

La empresa presentó al mercado las líneas de suspensión neumática para remolque y semirremolques TAS y PSYS con opciones de eje que traen frenos de disco o de tambor y ejes autodireccionales.

Todos los productos producidos en la unidad en México siguen especificaciones estandarizadas al mercado, facilitando el proceso de adquisición y mantenimiento, sin perder la esencia de los productos con alta durabilidad y confiabilidad de los productos originales, reconocidos por las principales armadoras. Los productos ya disponibles en el mercado cumplen con todos los requisitos de aprobación bajo los estándares DOT norteamericanos.

Para que tu Taller esté en todos los Celulares...
PARAMIAUTO.COM
ESPACIO DE PUBLICIDAD

Ruta Digital Fenatran: Gestión de Flotas y Conectividad

Esta nota es presentada por VEHICULOS PESADOS

Autor: Vehículos Pesados
Fuente: FENATRAN

El segundo evento de la Ruta Digital Fenatran se realizó a partir del 27 de julio pasado, reuniendo a expertos relevantes para discutir las principales ventajas competitivas en el segmento de gestión de flotas, electrificación, servicios automotrices y un panel con líderes mexicanos que exploraron oportunidades en su país, todo retransmitido en directo en la plataforma digital de Fenatran. Entre los participantes del primer día estuvo Urubatan Helou Junior, director de flotas de Braspress, quien abordó la importancia de las inversiones en innovación y cómo la tecnología y la buena gestión aportan ventajas competitivas en la provisión de servicios. Después, el superintendente comercial de Veloe, Antonio Carlos Priore, habló sobre el uso de la tecnología en la gestión de flotas.

Luego, el evento abordó una perspectiva internacional al traer la visión del mercado de flotas en México en este período desafiante para el sector. Participaron Alejandro Mondragón, director general de Scania en México, y Alex Theissen, presidente de la Asociación Nacional de Transporte Privado (ANTP), mientras que el moderador fue Osiel Cruz, director general del grupo T21.

Los vehículos comerciales eléctricos fueron el tema de discusión de los grandes fabricantes de automóviles, como Volvo, representado por Alan Holzmann, director de estrategia de producto; Volkswagen Caminhões e Ônibus, con Ricardo Alouche, vicepresidente de Ventas, Marketing y Servicios; y Renault, con Adriano Castro, Gerente de Vehículos Eléctricos para Latam.

Para finalizar el evento, el panel de Servicios Automotrices se centró en la buena gestión del programa de mantenimiento. El tema fue discutido por Bosch, con Delfim Calixto, presidente de Automotive Aftermarket; Grammer do Brasil, con Mário Borelli, Director General; Pacaembu Autopeças, con la Directora Ana Paula Cassorla; y el Grupo WLM de Concesionarios Scania, con Francine Amaral, Service Manager.

Ericsson y John Deere impulsan la innovación agricola 5G en brasil

Autor: Vehículos Pesados // Fuente: John Deere Brasil

Esta nota es presentada por

VEHICULOS PESADOS

Ericsson y John Deere firmaron un acuerdo de colaboración para la investigación y el desarrollo de nuevas aplicaciones que utilizan la tecnología 5G y generan nuevos ingresos en la agroindustria. El acuerdo permitirá a las empresas desarrollar de forma conjunta soluciones enfocadas a la quinta generación de conectividad móvil, que ayudarán a identificar y solucionar problemas reales del sector, contribuyendo a que esté cada vez más conectado.

Para ello, los centros de I + D + i de ambas empresas se utilizarán como centros de innovación donde se aplicarán tecnologías orientadas a la agroindustria que conforman el ecosistema IoT Mobile (IoTM), como Narrow Band IoT (NB-IoT) y Cat-M1. Todo esto sobre plataformas de desarrollo e infraestructura de conectividad basada en el estándar 3GPP.

En este primer momento, las pruebas de concepto se desarrollarán conjuntamente en la Oficina Central para América Latina de John Deere en Indaiatuba (SP), y en el Centro de Agricultura y Precisión e Innovación John Deere (CAPI), ubicado en Campinas, donde se instalará equipo 5G. El acuerdo también consiste en equipar las fábricas de John Deere con equipos de quinta generación para contribuir al viaje de la transformación digital y la inmersión en la agricultura 5.0.

"La conectividad libera todo el potencial y la innovación disponible en el campo, beneficiando también a otros sectores de la sociedad, como la telemedicina y la educación a distancia, por ejemplo. Sin mencionar que la tecnología sigue atrayendo cada vez a más jóvenes al campo, promoviendo la creación de empleo y el emprendimiento", indicó Rodrigo Bonato, director del Grupo de Soluciones Inteligentes (ISG) de John Deere para América Latina.

Línea STRONG VIAL

ETMA CRUCETAS · TRICETAS

En **ETMA S.A.** atendemos las necesidades de nuestros mercados y clientes más exigentes. En esta oportunidad les acercamos nuestros desarrollos para la **Línea Strong Vial**, en los que hemos volcado nuestros más de 50 años de experiencia en la fabricación de crucetas, logrando una gama de productos de la más altas calidad y prestaciones.

Entre las cualidades y componentes de esta línea se destacan:

Cruces con una **profundidad de capa cementada mayor**, para soportar las elevadas cargas estáticas y dinámicas a las que se las somete, sin perder la tenacidad en su núcleo.

Los **fondos plásticos**, de vital importancia para eliminar las fricciones metálicas que elevan la temperatura de trabajo y acortan la vida útil del componente.

Los **retenes internos** son cruciales en este tipo de aplicaciones tan expuestas a impactos mecánicos ya que éstos quedan protegidos por el propio cuerpo metálico de la cubeta. También garantiza la protección de las partes internas de la cruceta contra el ingreso de polvo, líquidos y barros.

Bulones de alta resistencia, para asegurar la fijación de las crucetas, independientemente de los esfuerzos o condiciones ambientales a las cuales sean sometidas las máquinas.

Un **tratamiento superficial anticorrosivo** para dar el mayor nivel de protección contra los agentes climáticos externos aún en condiciones extremas.

Todas estas mejoras, sumadas a la conocida calidad de los productos **ETMA** están orientadas a garantizar una operación segura y confiable de máquinas que aportan un gran valor agregado y requieren de estos altos estándares de calidad.

Crece la red de atención de Volvo Trucks y Buses: nuevo concesionario oficial en Chivilcoy

Con la visión puesta en el crecimiento a mediano y largo plazo, la apertura del nuevo concesionario oficial de Sueca Vehículos Pesados en la ciudad de Chivilcoy permite a la marca contar con instalaciones en la ruta nacional nª5 para estar más cerca de sus clientes en una zona clave de la provincia de Buenos Aires.

De izquierda a Derecha: Gabriel Angulo, Director de Servicios de Volvo Trucks y Buses Argentina; Federico Rios, Director General de Sueca Vehículos Pesados; Gaston Fraschina, Gerente de Sueca Vehiculos Pesados Chivilcoy; Juan Ignacio Artola, Director de Desarrollo de Red de Volvo Trucks y Buses Argentina

Volvo Trucks y Buses sigue creciendo en forma sostenida en el país, afianzándose como un actor referente del transporte de carga en Argentina. Próximo al lanzamiento de su nueva línea de camiones, la marca sigue expandiendo sus puntos de atención y servicio con un nuevo Concesionario Oficial Integral de Sueca Vehículos Pesados, ubicado en Ruta 5 km 158 en la ciudad de Chivilcoy, Provincia de Buenos Aires. Con la expansión de este nuevo concesionario, la marca ya cuenta con 30 puntos de atención, entre concesionarios integrales y talleres In Situ en todo el país.

En ese contexto, Federico Ríos, Director General de Sueca Vehículos

DESCUENTOS QUE REFLEJAN UNA GRAN OPORTUNIDAD.

*Promoción válida hasta el 30/09/2021. Conocé bases y condiciones en www.volvotrucks.com.ar

Pesados, comenta: "*Seguimos invirtiendo en el desarrollo para brindar soporte a nuestros clientes. Sumamos un nuevo punto de atención y servicio en una zona clave para el transporte pesado y estratégica en cobertura para los clientes del centro y oeste de la provincia de Buenos Aires, que mejorará la atención en ciudades como Chivilcoy, Alberti, Bragado, 25 de mayo, Chacabuco, 9 de julio, C. Casares, Trenque Lauquen, entre otras, tanto en ventas como en servicio de postventa. Esta nueva sucursal contribuirá a seguir aumentando la disponibilidad de las unidades con un punto de atención más cercano a la operación de nuestros clientes*".

Sueca es concesionario oficial de la marca Volvo desde hace 15 años y con esta nueva apertura, ya son tres

los puntos de atención y servicio en CABA y Provincia de Buenos Aires: Olavarría 2341 Km 39, Au Acceso Oeste, Moreno; Larrazábal 2742, CABA y ahora Ruta 5 km 158, Chivilcoy.

El nuevo concesionario de Chivilcoy ofrece soluciones integrales, es decir, que los servicios prestados son los mismos que los ofrecidos en casa central ubicada en la localidad de Moreno, entre los que se destacan las ventas de camiones y buses 0 Km y camiones usados, un amplio stock de repuestos y atención de servicios, reparaciones, garantías y contratos de mantenimiento.

"*Volvo prioriza la calidad, la eficiencia y el rendimiento. Brindar cada vez más puntos de atención en puntos estratégicos permite acompañar el crecimiento de unidades de la marca que se viene dando en los últimos años y enfocar en maximizar su rendimiento. Esta apertura es un paso más en la apuesta conjunta de crecer y desarrollarnos en el mercado argentino*", comenta Juan Artola, Director de Desarrollo de Red de Volvo Trucks y Buses Argentina.

El nuevo concesionario cuenta con oficinas de atención comercial, depósito de repuestos, taller con 5 bahías de trabajo y fosa para camiones, sala de choferes y sala de capacitación para poder brindar los cursos de conducción eficiente y seguros que la marca brinda de manera gratuita a través de la red de concesionarios oficiales.

Gabriel Angulo, Director de Servicios por su parte destaca: "*Cada vez vemos más unidades Volvo en nuestras rutas. Nuestra red crece a la par, mejorando la provisión de repuestos y brindando servicios y asistencia cada vez más ágil y cercana de nuestros clientes, priorizando siempre garantizar la disponibilidad de las unidades, para que tanto los camiones como los buses estén donde tienen que estar: transportando*".

De esta forma, Volvo continúa desarrollando soluciones en función a las necesidades de los clientes, invirtiendo en su red de servicios posventa, apostando por la calidad de atención en los servicios y la confiabilidad de los repuestos, para lograr el máximo rendimiento de las unidades y rentabilidad del negocio.

Para que encuentren tu Negocio con el GPS...
PARAMIAUTO.COM
ESPACIO PUBLICIDAD

IVECO capacita a su Red de Concesionarios

Esta nota es presentada por VEHICULOS PESADOS

Autor: Vehículos Pesados
Fuente: Iveco

A través de su área de Desarrollo de Red, Iveco realizará una nueva capacitación a su red de concesionarios durante los meses de agosto y septiembre.

Las mismas se desarrollarán en cuatro jornadas virtuales y estarán enfocadas en los siguientes temas: comunicación presencial y digital, detección de oportunidades comerciales, experiencia del cliente, planificación comercial y negociación, entre otras.

"*Cada una de nuestras capacitaciones tienen el objetivo de fortalecer las capacidades y habilidades profesionales de los integrantes de nuestros concesionarios para continuar posicionándonos como referentes del sector automotriz*", argumentó Juan Ignacio Pena, Gerente de Desarrollo de Red de Iveco en Argentina.

Este proceso de formación y desarrollo continuo se integra a las formaciones a gerentes, asesores vendedores y jefes de taller que el área lleva a cabo en forma ininterrumpida desde 2017.

"*Estas capacitaciones le van a dar a nuestra red de concesionarios la posibilidad de aumentar las habilidades comerciales y sobre todo obtener herramientas para afrontar los desafíos que la nueva normalidad, post pandemia, nos deja en el sector. Además, responderán a mejorar las operaciones tanto en el área comercial como en la rentabilidad de la postventa a lo largo y ancho del país*", sostuvo Matías Suárez, responsable de procesos en el área de Desarrollo de Red de IVECO en Argentina.

Automotores Haedo S.A.
Concesionario Oficial Mercedes-Benz

Servicio de PostVenta - Atencion a Empresas
servicio@authaedo.com.ar
Repuestos Originales - Envios al Interior
repuestos@authaedo.com.ar
Av. Pte. Hip. Yrigoyen 299 - B1708DLC - Morón - Bs. As.
Tel/Fax: +54 11 4489-1083 al 88
Mercedes-Benz

NGK
SPARK PLUGS
Especialista en encendido
BOBINAS DE ENCENDIDO NGK
Revise su vehículo con regularidad.
BOBINA U2003
Aplicaciones con la calidad NGK
Bujía+Cable+Bobina
100% ENCENDIDO NGK
Conoce toda nuestra línea en:
www.ngkntk.com.ar
SCAN ME
Descarga la
APP NGK
consultas@ngkntk.com.ar
0800 222 2821
@ngkArgentina
@ngksudamerica